

[REDACTED]

Fabiano Garoli

[REDACTED]



- Trasferitomi a Viterbo nel 1991 per ragioni professionali, dopo un periodo durato 9 anni durante il quale ho svolto l'attività di Artigiano in proprio, nell'anno 2000 mi avvicino al mondo Assicurativo.
- In circa un anno, acquisisco il ruolo di direttore commerciale, a capo di una struttura vendite di circa ca. 160 persone, nei successivi 2 anni e mi qualifico come formatore, svolgo diversi corsi in aula, come relatore.
- Nell'anno 2003 vengo contattato da una società che rileva una Agenzia Generale di Assicurazioni, e ne divengo Amministratore, con mansioni di Agente, gestisco la Agenzia per 8 anni, continuando nel frattempo a erogare formazione tecnica e commerciale alla rete
- Nel 2012 vengo contattato per un nuovo entusiasmante progetto, costruire una nuova Agenzia partendo da zero inserendo l'attività di consulenza in un contesto di cross selling con clienti del credito al consumo, assumo carica di direttore commerciale

La Società per la quale presto servizio è la Esklusiva srl.  
Il mio ruolo prevede funzioni commerciali, di assistenza alla rete, assistenza clienti di Agenzia, procacciamento nuovi clienti, coach e formatore per i venditori

- Nel 2015 vengo contattato da Sara Assicurazioni Spa, e ne divengo Agente per Viterbo e provincia, costruisco, formo e seguo una rete di 18 unità sul territorio.

Nel frattempo ho costituito famiglia, composta da moglie e due figli, di 26 e 21 anni, risiedo a Vetralla (VT)

Dal 2003 ad oggi ho formato in modalità di erogazione Frontale in aula oltre 200 persone nel settore della Vendita, comunicazione efficace e time management.

In modalità Coach ho seguito ed affiancato numerosi collaboratori e clienti.

Da Aprile 2020 ho anche Acquisito certificazione come Coach un percorso specifico per Coach Professionisti.

Le mie prerogative sono fondamentalmente:

- Comunicatività
- Abilità ed esperienza nella gestione risorse umane
- Esperto in Time Management metodo GTD
- Facilitatore , orientato al problem solving

#### Esperienza

1989-1990      TECNOCASA      LONATE POZZOLO  
Agente immobiliare

1991-2000      IPER CLEAN S.A.S.      VITERBO  
Amministratore

- Trattasi di catena di lavanderie site all' interno di centri commerciali

2000 . 2003 – STAR SERVICE INTERNATIONAL      CENTRO ITALIA  
Promotore prodotti Vita – responsabile si struttura

- Aumento del team di vendita da 0 a 160 rappresentanti.
- Acquisita qualifica di relatore ai corsi di formazione

#### **Dal 2003 – ad oggi - Formatore e Coach**

2003 – 2007 SEVIASS S.R.L. – Carige Assicurazioni      VITERBO  
Amministratore con funzioni di Agente

2007 – 2011 ASTER S.R.L. – Agenzia plurimandatara      VITERBO  
Socio con funzioni di direttore commerciale

2012 – 2015 – Esklusiva srl      VITERBO  
Direttore Commerciale

2015 – oggi – Agente Sara Assicurazioni e Sara Vita      VITERBO

#### Istruzione e formazione

- 1982-1987      LICEO ARTISTICO STATALE      NOVARA
- \* IN SEGUITO SPECIALIZZAZIONE IN GRAFICA PUBBLICITARIA.
  - \* NUMEROSI CORSI DI FORMAZIONE PROFESSIONALE TRA CUI
    1. LA RETORICA
    2. CORSO SPECIFICO DI GESTIONE RISORE UMANE
    3. CORSO P.N.L. 1° 2° e 3° LIVELLO
    4. TECNICHE DI VENDITA
    5. LA COMUNICAZIONE EFFICACE
    6. CREA COACHING - SCUOLA PER COACH PROFESIONISTI

#### Interessi

Curiosità generale in molteplici ambiti, mi interesso di nuove tecnologie, amo la competizione.

Il sottoscritto Fabiano Garoli autorizza questa società, all'utilizzo dei propri dati personali ai sensi del D.lgs. 196/03 sulla Tutela della Privacy.

Data.

09/07/2021

Firma

