# DELIBERAZIONE ADOTTATA DAL CONSIGLIO GENERALE NELLA RIUNIONE DEL 6 GIUGNO 2017

Partecipano all'adozione della presente deliberazione i Signori:

Ing. Angelo STICCHI DAMIANI (Presidente dell'ACI), Dott. Adriano BASO, Avv. Federico BENDINELLI, Geom. Valerio BETTONI, Dott. Salomone BEVILACQUA, Dott. Antonio BRESCHI, Dott. Giovanni Battista CANEVELLO, Sig. Ivan Franco CAPELLI, Sig. Simone CAPUANO, Geom. Eugenio CASTELLI, Dott. Mario COLELLI, Dott. Antonio COPPOLA, Dott. Mario DELL'UNTO, Dott. Rocco FARFAGLIA, Dott. Giovanni FORCINITI, Dott. Elio GALANTI, Dott.ssa Giuseppina FUSCO, Dott. Bernardo MENNINI, Comm. Roberto PIZZININI, Dott. Gianfranco ROMANELLI, Arch. Massimo RUFFILLI, Sig. Pietro Paolo SEDDONE, Dott. Paolo SESTI, Avv. Camillo TATOZZI, Sig. Ettore VIERIN.

E' presente in qualità di Segretario del Consiglio Generale

Dott. Francesco TUFARELLI

- Segretario Generale dell'ACI

Sono presenti per il Collegio dei Revisori dei Conti:

Pres. Dott. Claudio DE ROSE (Presidente Collegio dei Revisori dei Conti), Dott. Guido DEL BUE, Prof. Claudio LENOCI, Dott. Marco MONTANARO, Dott. Enrico SANSONE.

#### IL CONSIGLIO GENERALE. Adotta la seguente deliberazione:

"Vista la deliberazione adottata nella riunione del 31 gennaio 2017, con la quale è stato approvato il Piano della Performance dell'ACI per il triennio 2017-2019, di cui fa parte il documento Piani e programmi di attività per l'anno 2017 approvato dal Consiglio Generale nella seduta del 26 ottobre 2016; preso atto che il vigente Sistema di misurazione e valutazione della performance in ACI prevede che le variazioni rispetto agli obiettivi programmati, relative ai progetti/attività che determinano modifiche al Piano della performance, siano sottoposte allo stesso Consiglio Generale per il conseguente aggiornamento del Piano; preso atto che l'OIV (Organismo Indipendente di Valutazione) è in corso di rinnovo secondo le procedure normativamente previste; vista la proposta presentata dalla Direzione Attività Associative e Gestione Sviluppo Reti di variazione del progetto direzionale interno "CRM: piattaforma di gestione informativa integrata della rete"; considerato che il progetto approvato dal Consiglio Generale del 26 ottobre 2016 e poi recepito nell'ambito del citato Piano della Performance 2017-2019 prevedeva la diffusione della piattaforma CRM presso tutti gli Automobile Club entro il 2017; tenuto conto che la Direzione medesima ha rappresentato che la diffusione del CRM è risultata più impegnativa rispetto alle previsioni iniziali, in quanto nel corso della

sperimentazione è emerso che l'utilizzo di tale strumento presuppone una significativa integrazione dell'operatività abituale e delle competenze relazionali dei collaboratori delle delegazioni, richiedendo un maggiore impegno in termini di formazione e di affiancamento alla rete; considerato che a tali maggiori impegni la Direzione dichiara di non riuscire a far fronte con le attuali risorse disponibili; considerato che conseguentemente la Direzione medesima propone la riformulazione di alcuni target del progetto, limitando la diffusione per l'anno 2017 dell'applicativo CRM a 51 Automobile Club a fronte della totalità degli stessi inizialmente previsti; tenuto conto che per lo stesso esercizio rimane invariato l'importo di € 30.000 inizialmente stanziato relativamente al costo delle missioni e che, con riferimento alle attività promozionali, viene proposta una riduzione da €.100.000 a €.80.000 della relativa spesa, in connessione con il minor numero di Automobile Club interessati alla diffusione del progetto nel corso dell'anno: preso altresì atto di quanto rappresentato dalla Direzione in ordine al completamento dell'iniziativa nonché in merito ai relativi costi per attività promozionali e missioni nel corso dell'anno 2018, con definizione delle relative attività entro il primo semestre 2018; tenuto conto che le variazioni proposte comportano consequenti modifiche alle pertinenti sezioni del Piano della Performance 2017-2019 e del connesso documento Piani e programmi di attività per l'anno 2017; approva, su proposta della Direzione Attività Associative e Gestione e Sviluppo Reti: 1) la riformulazione della descrizione dell'obiettivo di progetto limitandolo agli Automobile Club interessati e la riformulazione della descrizione degli indicatori 2) e 3) con conseguente sostituzione dei relativi target da "SI" (inteso come diffusione a tutta la Federazione) a "n.51 Automobile Club"; 2) la riduzione della voce di costo "attività promozionali" da €.100.000 ad €.80.000 ed autorizza le conseguenti modifiche al Piano della Performance relativamente al progetto stesso, come evidenziate nelle schede allegate al verbale della seduta sotto la lett. C), che costituiscono parte integrante della presente deliberazione. Il presente provvedimento rimane subordinato al rilascio di conforme nulla osta in merito alle suddette variazioni da parte dell'OIV, non appena lo stesso Organismo sarà rinnovato.".

#### ALLEGATO C) AL VERBALE DEL CONSIGLIO GENERALE DEL 6 GIUGNO 2017

Automobile Club d'Italia

Direzione Attività Associative e

Gestione e Sviluppo Reti

Automobile Club d'Italia Protocollo Uscita Direzione Attivita' Associative e Sviluppo Reti acodir007/0000762/17 Data 3D/05/2017 Cod-Registro: SOCI

Egr.Sig. Segretario Generale Dr. Francesco Tufarelli

Spett, le Ufficio per l'O.I.V.

e p.c.

Spett.le
Ufficio Pianificazione

LORO SEDI

Oggetto:

Obiettivi di performance organizzativa 2017.

Varianza del progetto direzionale luterno "CRM: piattaforma di gestione informativa

integrata della Rete".

Nell'ambito dei Piani e Programmi di Attività per l'anno 2017, approvato dal Consiglio Generale dell'Ente nella seduta del 26 ottobre 2016, è stato assegnato alla Direzione scrivente il progetto direzionale interno "CRM: piattaforma di gestione informativa integrata della Rete", di durata annuale, con l'obiettivo di attivare le funzionalità social del CRM e diffondere le procedure presso tutti gli Automobile Club entro l'anno di riferimento.

In considerazione di tale obiettivo, la Direzione scrivente ha definito un cronoprogramma delle fasi attuative del progetto, in accordo con la Società ACI-Informatica, a cul è affidata-la-gestione operativa del CRM. In particolare, sono state pianificate le due macro attività di completamento della piattaforma informatica e di diffusione dell'applicativo presso la Federazione, al fine di rendere disponibile il CRM presso l'intera Rete, entro il 2017.

In relazione alla seconda delle attività sopra citate, una volta iniziata, in fase sperimentale, la diffusione dell'applicativo presso i primi Automobile Club, è stato verificato che l'utilizzo di tale strumento presuppone una significativa integrazione dell'operatività abituale e delle competenze relazionali del Collaboratori delle Delegazioni, richiedendo un maggiore impegno in termini di formazione e di affiancamento alla Rete.

Conseguentemente, a parità di Risorse umane disponibili e stante la capacità organizzativa della Direzione Attività Associative (n. 1 persona, capo-progetto), della Direzione Sviluppo Commerciale Rete ACI di ACI Informatica (n. 21 account commerciali e n. 4 capi-area) e della struttura teonica di ACI Informatica (n. 1 capo-progetto tecnico), si è resa necessaria una nuova planificazione dei tempi di diffusione dell'applicativo, ridimensionando, per l'anno 2017, il numero degli Automobile Ciub presso i quali sarà possibile implementare il software e, soprattutto, le necessarie competenze.

Il nuovo piano di estensione alla Rete prevede, infatti, dopo l'avviamento dei primi 5 Automobile Club e altri 6 entro la fine di giugno c.a., una capacità di diffusione massima di circa 40 Automobile Club nel secondo semestre 2017, per un totale di 51 Sodalizi (e circa 750 Delegazioni) entro la fine dell'anno in corso. Per garantire il rispetto di un programma così articolato anche in caso di eventuali criticità, al momento non prevedibili, si è ritenuto opportuno mantenere (per il secondo semestre 2017) un margine di tolleranza di circa il 20% rispetto alla capacità massima di diffusione. Infine, il progetto si chiuderà nel 2017, mentre l'attività di estensione dell'applicativo all'intera Rete delle Delegazioni proseguirà nel 2018, terminando entro giugno. Per la conclusione dell'iniziativa sul territorio si prevede di impegnare 630.000,00 per costi di missione e 6 80.000,00 per l'attività promozionale, come verrà indicato nelle schede attività previste per la pianificazione 2018.



### Automobile Club d'Italia

Per le ragioni suesposte, si richiede una varianza del Gantt del progetto, come indicato nell'allegato 1, e degli indicatori, come di seguito proposto:

<u>Indicatore 1</u>: Rilascio della funzionalità di comunicazione organizzativa Target: SI

<u>Indicatore 2</u>: Diffusione del modulo campagne presso la Federazione <u>Target</u>: 51 Automobile Club

<u>Indicatore 3</u>: Rilascio dei supporti tecnico-formativi alla Federazione <u>Target</u>; 51 Automobile Club

Nel rispetto del requisito di coerenza e consequenzialità del Piano della Performance dell'Ente, si richiede, altresì, una corrispondente varianza degli indicatori dell'obiettivo di performance organizzativa assegnato alla Direzione Attività Associative e Gestione e Sviluppo Reti in riferimento alla progettualità "CRM: piattaforma di gestione informativa integrata della Rete".

Per quanto riguarda le previsioni economiche, così come presenti nel budget inizialmente assegnato al progetto, si comunica quanto segue:

- e il "costo missioni" rimane invariato perché, oltre all'attività di implementazione del software presso gli Automobile Club, è stata avviata un'attività di acquisizione di nuovi contatti mediante postazione mobile di CRM nella maggiori manifestazioni con presenza dell'ACI, Abbiamo già partecipato ad "Auto e moto retrò" a Torino e a Rimini "Off Road". Inoltre, è prevista la presenza al "Rally d'Italia" in Sardegna, al "GP d'Italia" a Monza, ad "AutoClassica" a Padova e al "Motorshow" di Bologna; al termine del progetto, continueramo le attività di implementazione presso i restanti Automobile Club e la partecipazione ad eventi da individuare per le quali prevediamo costi analoghi per il 2018.
- il costo delle "attività tecniche", comprensive delle Implementazioni informatiche e dei costi da sostenere per il noleggio delle licenze CRM è stato confermato dalla stessa ACI Informatica nella misura inizialmente prevista, come rappresentato nel documento fornito dalla stessa Società (All. 2). In tale nota ACI Informatica rappresenta alla Direzione le variazioni intervenute nella composizione del budget, che resta invariato nel suo ammontare complessivo in quanto i costi relativi alle "attività tecniche" prescindono dal piano di diffusione del software;
- il costo relativo alle "attività promozionali", resta in quota parte necessario per l'attuazione delle iniziative di supporto alla Rete dei 51 Automobile Club coinvolti nell'anno in corso. ACI Informatica nella nota che si fornisce in allegato (All.3), rappresenta il programma di implementazione e sviluppo territoriale del CRM; quantificando una previsione di costi pari a € 80.000, per l'anno 2017, rispetto al budget inizialmente assegnato pari ad € 100.000, si configura una riduzione del budget relativo alla voce di costo "attività promozionali" pari ad € 20.000. Per tale ragione si richiede una varianza in decremento del budget del progetto come di seguito indicato:
  - investimenti software di terzi € 1,242,292,00 (invariato)
  - costl missioni € 30,000,00 (invariato)
  - costi attività promozionali € 80.000,00 (variazione richiesta -20.000€).

Nel restare a disposizione per ogni eventuale chiarimento, si porgono i migliori saluti.





GANTT ANNO 2017

										FIRMA CAPO PROGETTO
	report statistic						!	A Cinformatica	Verifica dell'efficacia delle azioni commerciali /	· Analisi dei risultati
s3	e prototipo in collaudo		o de la constanta			<del></del>		ACInformatica	Prototipo di comunicazione integrata del network della Federazione ACI	
,, <u>)</u>	dati zoquisiti nel CRM				•			ACInformatica	Integrazione delle richieste di assistenza provenienti da carrale social	Integrazione richieste di assistenza 826 e 820
-2	dat acquisit nel							ACInformatica	Acquisizione dati in Eventi e Manifestazioni	ام ج
.1	alascio servizio						,	ACInformatica	Sviluppo servizio di interazione con gestionale Pratiche light	anagrafiche trattate da servizi   5 interni
	dati acquisiti nel						SILES OF SERVER	ACIofornatica	Acquisizione dati di contatto da Direzione Sport	
	e dati acquisti nei CRM						··	ACInformatica	Integrazione dati da servizio invita Revisione	5 5
Taiget	रिक्टील्यान थी महिला ब्लॉकार	Oil Nov Die	Lug Ago Sel	Mog Glu	Mar Apr	Peb	Gen	Structure Competent	Skep di resistazione (ezioni, desi ed elementi ozyetibil e misuerbili)	Osieciesi operatesi (a
##PO	TRIM) in ambito associa	ament (	Spanal	orskije.	elazi	L LOZZI	o di custo	un modello innovativ	RIANIFICAZIONE DI DETTAGLIO progetto "Definizione di un modello innovativo di customer relationship management (CRM) in ambito associativo"	RIANIFICAZIONE DI DE





Oggetto :	Data
Progetto CRM ACI	25/5/2017
Da	
P. Pedrini	
A A. Colitti	

Il presente memo a supporto di una corretta lettura del costi previsti per l'anno 2017, elencati nella scheda preventivo attività in versione 2 del Marzo 2017 (di cui si allega di seguito il prospetto riepliogativo) e relativi alla gestione dei progetto CRM ACI e alla sua diffusione presso i punti di servizio ACI.

Più in particolare, la voce relativa alle licenze software è composta da due tipologie di costo.

- La prima è relativa alla previsione di costo per il noleggio di licenze (noleggio software CRM) per un totale di 224.000 euro.

La seconda è inserita nella previsione di costo per ammortamento SW di 82,133 euro, nel quale sono ricompresi i canoni di ammortamento di licenze acquistate.

Il totale di questi costi copre le esigenze di implementazione dei software su tutti i punti di servizio ACI sia gli Automobile Club che le Delegazioni, sulla base dei mix noto alla data.

Per quanto attiene alla realizzazione delle componenti software, si conferma che al 31/12/2017, data di chiusura dei progetto, saranno completate tutte le funzionalità previste nel piani di progetto concordati con ACI.

Si precisa che la previsione di costo, sebbene copra tutte le esigenze del progetto note alla data, dovrà essere rimodulata nei due anni di interesse (2017 e 2018) in linea con i piani di diffusione definiti con ACI e al fine di supportare al meglio il processo di formazione di tutti i punti di servizio (AACC e delegazioni ACI).

Tale diffusione comporterà un impegno importante nel supportare la Federazione sull'intero territorio nazionale in merito alle numerose funzioni d'uso del software.

Plù in dettaglio, nel primo semestre è iniziata la diffusione presso 11 Automobile Club; a partire da giugno 2017, il CRM verrà diffuso sul resto del territorio nazionale con una cadenza di almeno 20 Automobile Club e le relative Delegazioni in un numero, ovviamente, rilevante ogni trimestre. Il termine previsto per il termine dell'attività, come condiviso con ACI, sarà il 30 giugno 2018,



Scheda DAA01S01; Prospetto econo	micojani	0.2017		
(Voil di costy)	Valida di mlavia	Q4	Gosio Unligilo	COSTO TOTALII
Poisonalo aci.il (')	FTE	6,7		485.870
Amborso sposo o viaggi	gkorni	20		3,400
snluppo Cliki				220.000
nonutonziono hy		-		12.000
nianulonziono sw baso				11.098
nologgio sw baso				3.000
nologgio solhyaro cim	10	224000	1,000	224.000
supporto promiar Alicrosoft				30.000
Ammertanionio HW				8.094
Animortamonto SW	1			82.133
	NAME OF THE PERSON OF THE PERS	elolo (/s	illoilli leos	31,080,662
	Totalo cost	o riportiz	lone (15%)	162,076
	學界學樣	學的	leon olaro	242.677



## Nota Specialist in Microsoft Dynamics CRM



Il CRM - Microsoft Dynamics, progettato, realizzato e sperimentato ha lo scopo di:

Acquisire nuovi clienti;

Incrementare i prodotti venduti ai clienti già acquisiti;

✓ Curare le relazioni con i clienti più importanti;

/ Fidelizzare | clienti esistenti;

Trasformare gli attuali clienti in procuratori, ovvero in testimonial dei prodotti;

Spostare I Soci verso le categorie superiori di tessere (upgrading);

✓ Gestire il post-vendita.

Attualmente è iniziata sul territorio la diffusione del CRM presso 5 AC che sono: Varese, Ferrara, Lucca, Teramo e Campobasso. Nel 2º trimestre saranno attivati ulteriori 6 AC: Torino, Reggio Emilia, Ascoli Piceno, Terni, Frosinone e Brindisi. A partire dal 3º trimestre 2017 il CRM verrà diffuso sul resto del territorio nazionale con inserimento di almeno 20 AC al trimestre ed un numero rilevante di delegazioni da attivare.

Tale diffusione comporterà un impegno importante da parte della Direzione Sviluppo commerciale Rete ACI nel supportare AC e delegazioni di tutta Italia sia in merito alla diffusione sia in merito all'utilizzo. Al fine di agevolare tale processo nel fornire addestramento sul territorio (Automobile Ciub e punti vendita (delegazioni)) relativamente all'uso della piattaforma Microsoft Dynamics CRM, si propone di richiedere il supporto di una società specializzata, leader nel settore, per una attività consulenziale per:

Visite presso le sedi degli Automobile Club provinciali e delle delegazioni (punti vendita)

addestramento operativo nell'uso della plattaforma CRM;

formazione on site sulle modalità di utilizzo al fini delle vendite,

In sintesi i professionisti, supporteranno la Direzione Sviluppo Commerciale Rete Aci e la federazione per una migliore diffusione del CRM nell'ambito della formazione presso AC e Delegazioni secondo il programma di implementazione e sviluppo territoriale del diversi Automobile Club, in alcuni casi l'intervento verrà richiesto in parallelo su diversi siti, e secondo le seguenti 4 Aree commerciali:

Area Nord Ovest che comprende la regioni: Val D'Aosta; Plemonte; Lombardia; Trentino Alto Adige.

Area Nord Est che comprende le regioni: Emilia Romagna; Veneto; Friuli Venezia Giulia.

Area Centro che comprende le regioni: Liguria; Toscana; Marche; Umbria; Sardegna,
Area Sud che comprende le regioni: Lazio; Abruzzo; Molise; Campania; Basilicata; Puglia; Calabria;
Sicilia.

Il personale selezionato, prima dell'erogazione del servizio sul territorio, verrà formato da parte da personale ACI informatica sulla specificità del servizi offerti da ACI all'interno della piattaforma del CRM - Microsoft Dynamics. Tale formazione comporterà un impegno di 3 giornate di lavoro. Si riporta nel seguito la stima effettuata per definire il volume del servizio.

periodo	AC da yisitare	N° Visite presso AC a 17	il Vigg uomo#1
3 trimestro 2017	29	299	158
4 trimestre 2017	15	183	93
1 trimestre 2018	22	363	186
2 frimestre 2018	17	67 _	37
totale generale	Mr. 40 83 . 14 . 18 . 18 . 18 . 18 . 18 . 18 . 18	912	11 A7A

<sup>\*</sup> si prevede una media di due visite al giorno

A causa della pluralità di interventi formativi richiesti su tutto il territorio nazionale, il programma di implementazione e sviluppo territoriale è stato, suddiviso in trimestri e pianificato fino a giugno 2018.

Si riporta nel seguito-la pianificazione di dettaglio per l'per ciascun AC diviso per trimestre. Bozza Nota Specialist in Nicrosoft Dynamics CRM



		TO THE SECOND PROPERTY OF THE SECOND PROPERTY	STATE OF THE STATE	THE STATE OF THE S	
	Nº AC	Area commerciale.	AC/Province da 1 Visitare	N° Vielte presso AC e Delegazioni (Punti	an nowo
			1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	Vehidita) previsto	90 2000
	864 aracock 864 <b>1</b>	Nord Ovest	Varese	11	A STATE OF THE STA
	2	Nord Est	Ferrara F	13	
	3	Centro	Lucca	<del></del>	
	器 4	Sud	Teramo	15	
Definition with to built	5	Sud	Cempobesso	6	3
	6	Nord Ovest	Yorino		
	7	Nord Est	Ascoli Piceno	68	34
	8	·Centro		<u> </u>	3
	9		Terni	3	2
	10	Sud	Frosinona	3	2
	711	\$ud	Brindisi	4	2
	图 11	Nord Est	Ancona	4	2
	12	Sud	Avellino	1	<u> </u>
3 (Trlinestro 2017)	13	Sud	Bari	17	9
	[ 14	Sud	Caserta	4 '	2
	15	Sud	Catanzaro	3	2
	16	Nord Ovest	Como	9	5
	17	Nord Ovest	Cunen '	77	4
	18	Nord Est	Foril	8	4
	19	Sud	Latina	6	3
	20	Centro	Massa Carrara	8	4
	21	Nord Est	Modena	30	15
New York Control of the Control of t	22	Nord Ovest	Novara	5	3
	23	Nord Est	Padova	6	3
	24	Centro	Pescara	5	3
	26	Centro	Pistola	20	10
	26	Centro	Prato	7	4
	27	Centro	Slene	3	2
	28	Nord Ovest	Brescla	14	7
Single to Provide	29	Nord Est	Verona	13	7
				~ 200 ar Mary .	



	Sec.				And the constitution of th	Salidaris (A.
	100	N° À¢	Area cominerciale	AC/Province da	!Nº Visite presso AC e Delegazioni (Punti	gg yojnot
		2 10 AN		Visitare	vendita) pravista	-Syrancia
		i	Centro	L'Aquila ·	2	tene soveres
	(V) (A	2	Sud	Lecce	20	10
		3	Nord Ovest -	Genova	34	17
		4	Nord Est	Parma	6	
mellon malver	憑執	5	Centro	Grosselo	7	
4 trimestre 201	湿	6	Nord Est	Vicenza	5	. 3
(A-1-1) - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 - 1 -	124	7	Nord Est	Pesaro	·	
		8	Nord Ovest	La Spezia	2	
		9	Nord Est	Venezia	6	3
	<b>W.</b>	10	Centro	Arezzo	10	5
	劉	11	Centro	Firenze	14	22
	嫐上	12	Nord Ovest	Alessandria	8	4
		13	Nord Ovest	Bergemo	19	10
	激儿	14	Nord Ovest	Pavla	4	2
CHIERON (CHIEFEN)	1 N	_15	Sud	Salerno	12	6.
			13	otale trimestre	WWW.183 NEW OF	WEYAK OO

La planificazione di dettaglio per l'anno 2018 verrà pubblicata successivamente, in funzione del rispetto del programma di attuazione dell'anno in corso.

Inoltre, per ogni trimestre, sono previsti 2 eventi di presentazione destinati agli AC in fase di avvio, presso la sede centrale di ACI.

In virtù di quanto sopra esposto, del programma di implementazione e sviluppo territoriale definito per l'anno in corso e degli eventi correlati, nell'ottica di fornire un intervento sempre più aderente alle necessità della federazione ACI, si richiede un intervento economico a favore della Direzione Sviluppo Commerciale Rete ACI, che va ad aggiungersi all'attuale Budget riconosciuto con delibera del 06/04/2017, per un importo pari a € 80.000,00 che si è stimato possa rappresentare la copertura totale del costi che ACI informatica dovrà sostenere per tale servizio limitatamente alla attività pianificate per l'anno 2017. I costi per lo svolgimento delle attività pianificate per l'anno 2018 verranno successivamente inseriti nel Budget del prossimo anno.

SOCIATIVA	PRIORITA' POLITICA 2: SVILUPPO ATTIVITA' ASSOCIATIVA	
	SSOCIATIVA	

SOC <u>I</u>	AREA STRATEGICA
CRIM - PIATTAFORMA DI GESTIONE INFORMATIVA INTEGRATA DELLA RETE (Annuale)	DENOMINAZIO NE
Obiettivi: attivare le funzionalità social del CRM e diffondere le procedure presso *** gli Automobile Club.  Descrizione: nel corso del 2017 si prevede lo sviluppo dei seguenti task progettuali: 1) ampliamento dei canali di provenienza dei dati creando modalità automatiche di import/export e servizi di aggiornamento quotidiano dei Data Base; 2) evoluzione degli strumenti di comunicazione organizzativa; 3) integrazione delle funzionalità dei canali social più diffusi con la piattaforma; 4) sviluppo delle funzionalità di gestione della privacy in comformità con le nuove direttive europee in materia. Si procederà, inoltre, ad una diffusione progressiva del CRM presso tutti n.51 AC.	FINALITA DESCRIZIONE PROPONENTI STRUTTURE COINVOLTE
DIREZIONE ATTIVITA' ASSOCIATIVE E GESTIONE E SVILUPPO RETI	PROPONENTI
DIREZIONE INNOVAZIONE E SVILUPPO SERVIZIO SISTEMI INFORMATIVI DIREZIONI COMPARTIMENTALI FEDERAZIONE ACI	STRUTTURE
Indicatore 1): Rilascio della funzionalità di comunicazione organizzativa Target: SI Indicatore 2): Diffusione del modulo campagne a-tutta presso la Federazione Target: SI 51 Automobile Club Indicatore 3): Rilascio dei supporti tecnico - formativi alla rete della Federazione ACI Target: SI 51 Automobile Club Club Club Club Club Club Club Club	INDICATORI DI MISURAZIONE E TARGET
INVESTIMENT: €1.242.292,00 software di terzi COSTI: € 30.000,00 missioni Attività promozionale €100.000,00 € 80.000,00	BUDGET

٠.
K
ጅ
ĕ
Ħ
Ē
ğ
Ř
Ś
6
ő
K
j
8
É

2 Invita alla revisione 3 Razionalizzazione e consolidamento della base associativa nelle sue diversa articolazioni 4 Rilancio e consolidamento delle convenzioni nazionali 6 Alubvi prodotti accocativi 5 Alubvi prodotti accocativi 6 Initialitive di aviuppo e ricelizzazione accociativa 7 Potenziamento dell'azione in materia di trasparenza ed anticorruzione por ridurre le arce a rischio 7 Potenziamento del processo di pubblicazione dei dan. 8 Contibuto affattuazione ed aggiernamento dei PTPC (art. 16 D.Lgs. 165/2001) 8 Contibuto affattuazione col processo di pubblicazione dei dan. 9 Customer satisfaction 10 Customer satisfaction							1 0			<del>                                     </del>			Osiettivi nferfd allo attività gestionali		1 CRM - Plattaforma di Gestiono Informativo Integrata della Rece		Objettivi rifenti alfo progettualità		
- 5%	rateuczi o doi dost	0.8		parenza ed s%		statva 15%	15%	ervizi erogati Peso		nazionali   10%	scoclativa nelle 10%	15%	∂e30%		Cella Rete 15%		Perso %		
The second secon	Pubblicacione doi dati el pertinenza atravense l'utilizzo della Piataterno Aniministrazione Trasporente - PAT ACI	Monitoraggio delle attività e dolle micure el prevenzione (peco relativo 50%)	Definizione di misure izonee a provenire o contrastore i fonomoni di contrasione (peco relativo 50%)	Partecipazione al gruppo di lavoro per la redazione del regolamento previsto dal PTPC per la disciplina del nuovo accesso civico generalizzato ex art. 5 c.2 D.Lgc. 33/2013	—	N. Automobile Club coinvolé nelle campagna di fidelizzazione (pasa rejativo 50%)	Aralisi o definiziono della struttura dei nuovi prodotti associativi	indicatore	Rinnovo delle convenzioni nazionali in essere (peso relativo: 50%)	N. nilovo convenzioni nazionali da sottosenvere (poso rolativo: 50%).	% N. associati a) 31/12/2017 (craduziono dirotta o tamito canali inditati)	N. Incontri di procenzzuono dei servizio do gii Automobile Ciub	?% Indicatoro	Rilazdo doi supporti recinco - formativi alla rate della Foderazione A.C.I (peso relativo: 30%)	Diffuciono del modulo compagno attala, presso la Foderazione (beso rolativo: 30%).	Rilasdo della funzionalità di comunicaziono organizzativa (peso relativo; 40%)	1 % Indicatore	Direzione Attività Associative e Gestione e Sviluppo Reti	
Data Base DRU	Plattstoma/Archivia Oiroziono	Archivic Duozione		Archivio Servizio Trasparenza, Anticomizione e Rotazioni con il Pubblico	Archivio Ditezione	-λεατόχίο <u>Φίκαπίο</u> πο,	كانجتاسه كالمجاهمة	Fonte	Archivis Circalono	Archivio Circaiono	Dan Basd Soci	Archivio Directono	Fonte	Archiyio Otreziono	خرطاباه فالجياهان	Arativio Directone	Fonte		
70% gludizi postavi (in conformica su entori dol vigento CCI)	ñ	N.2 ropor (15 luglio e 15 dicambre) da Inviaro al Servizio Trasparonza, Anticomezione o Relazioni con Il Pubblico	Relatione con misure da praporre al RPCT per il PTPC 2018-2020	Elaborazione regolamento di accesso	lando di 1 campagra	× 60	T documente	Target assegnato	elmono II 75% rispotto di 2016.	હ	5.955,000	12	Target assegnate	92 53 8	SISTAC	ស៊	Target ಸಾಂಕ್ಷಣವೇಂ		